

**SISTEM INFORMASI PENJUALAN USAHA MIKRO KECIL  
MENENGAH (UMKM) DI DAERAH KABUPATEN  
TULUNGAGUNG BERBASIS WEBSITE  
(STUDI KASUS PENJUALAN MARMER DI KABUPATEN  
TULUNGAGUNG)**

**LAPORAN AKHIR**

Digunakan Sebagai Syarat Maju Ujian Diploma III  
Politeknik Negeri Malang

**Oleh:**

**Ardiansyah Ikhsan Nurfaizi NIM. 1831710124  
Bimbing Mauluddiana Aw NIM. 1831710010**



**PROGRAM STUDI MANAJEMEN INFORMATIKA  
JURUSAN TEKNOLOGI INFORMASI  
POLITEKNIK NEGERI MALANG**

**2021**



## HALAMAN PENGESAHAN

**SISTEM INFORMASI PENJUALAN USAHA MIKRO KECIL MENENGAH  
(UMKM) DI DAERAH KABUPATEN TULUNGAGUNG BERBASIS WEBSITE  
(STUDI KASUS PENJUALAN MARMER DI KABUPATEN TULUNGAGUNG)**

**Disusun oleh:**

**ARDIANSYAH IKHSAN NURFAIZI      NIM 1831710124**

**BIMBING MAULUDDIANA AW      NIM 1831710010**

**Laporan Akhir ini telah diuji pada tanggal 23 Juli 2021**

**Disetujui oleh:**

1. Pembimbing I : Cahya Rahmad , ST., M.Kom., Dr. Eng  
NIP. 197202022005011002
2. Pembimbing II : Dian Hanifudin Subhi, S.Kom., M.Kom  
NIP. 198806102019031018
3. Penguji I : Rosa Andrie A. ST., MT.,Dr. Eng  
NIP. 198010102005011001
4. Penguji II : Moch. Zawaruddin A. S.ST., M.Kom  
NIP. 198902102019031019

  
.....  
.....  
.....  
.....

Mengetahui,



Ketua Jurusan

Teknologi Informasi

Rudy Ariyanto, S.T., M.CS  
NIP. 19711101999031002

Ketua Program Studi

Manajemen Informatika



Hendra Pradibta, SE., M.Sc.  
NIP. 198305212006041003

## **PERNYATAAN**

Dengan ini saya menyatakan bahwa Laporan Akhir ini tidak terdapat karya yang pernah diajukan untuk memperoleh gelar Ahli Madya/ Sarjana Terapan di suatu Perguruan Tinggi, dan sepanjang pengetahuan saya juga tidak terdapat karya atau pendapat yang pernah ditulis atau diterbitkan oleh orang lain, kecuali yang secara tertulis diacu dalam naskah ini dan disebutkan dalam daftar pustaka.

Malang, 23 Juli 2021



Ardiansyah Ikhsan Nurfaizi

## **PERNYATAAN**

Dengan ini saya menyatakan bahwa Laporan Akhir ini tidak terdapat karya yang pernah diajukan untuk memperoleh gelar Ahli Madya/ Sarjana Terapan di suatu Perguruan Tinggi, dan sepanjang pengetahuan saya juga tidak terdapat karya atau pendapat yang pernah ditulis atau diterbitkan oleh orang lain, kecuali yang secara tertulis diacu dalam naskah ini dan disebutkan dalam daftar pustaka.

Malang, 23 Juli 2021



Bimbing Mauluddiana Aw

## **ABSTRAK**

**Nurfaizi, Ardiansyah Ikhsan dan Aw, Bimbang Mauluddiana.** “Sistem Informasi Penjualan Usaha Mikro Kecil Menengah (UMKM) Di Daerah Kabupaten Tulungagung Berbasis *Website*”. **Pembimbing:** (1) **Cahya Rahmad, ST., M.Kom., Dr. Eng.**, (2) **Dian Hanifudin Subhi, S.Kom., M.Kom.**

**Laporan Akhir, Program Studi Manajemen Informatika, Jurusan Teknologi Informatasi, Politeknik Negeri Malang, 2021.**

Keberadaan Usaha Mikro Kecil Menengah (UMKM) di berbagai daerah di Indonesia. UMKM berkembang pesat dan dapat memberikan kesempatan kepada masyarakat untuk berkarya, menghasilkan sesuatu, serta dapat mengurangi tingkat pengangguran di mana salah satu unggulannya ada di Kabupaten Tulungagung adalah usaha batu marmer. Seiring bertambah dan banyaknya usaha marmer yang ada di daerah Tulungagung, maka semakin banyak pelaku usaha kecil membutuhkan wadah atau tempat untuk mempromosikan produk mereka dan tempat untuk melakukan transaksi secara *online*. Selain itu, masalah utama lainnya yaitu kurang tingginya penjualan karena letak tempat usaha yang jarang diketahui oleh para pembeli. Selain itu masalah lainnya yaitu tentang kesetaraan harga, di mana kesetaraan harga sendiri merupakan sebuah aturan di mana pemberian batas harga di beberapa produk marmer yang dijual tidak mempunyai selisih harga yang jauh sehingga tidak merusak harga pasar dari marmer itu sendiri di antara para penjual. Dengan adanya permasalahan ini, maka dibuatlah Sistem Informasi berbasis *website* untuk Usaha Mikro Kecil Menengah (UMKM) di daerah Tulungagung sehingga pelaku usaha kecil bisa menjual produk mereka secara *online* dan meningkatkan penjualan para pelaku usaha. Di *website* yang dibuat terdapat fitur maps alamat usaha yang dituju dan juga terdapat fitur kesetaraan harga dari setiap pengusaha UMKM. Berdasarkan hasil uji sistem dan yang dilakukan kepada pengguna yang terdiri dari penjual, pembeli dan admin yang diperoleh berdasarkan hasil kuesioner menunjukkan persentase sebesar 80% untuk admin, 86% untuk penjual dan 87% untuk pembeli. Persentase tersebut menjadi indikator bahwa sistem informasi UMKM berjalan dengan baik.

**Kata Kunci:** Sistem Informasi, Usaha Mikro Kecil Menengah (UMKM) Kabupaten Tulungagung

## ***ABSTRACT***

***Nurfaizi, Ardiansyah Ikhsan and Aw, Bimbing Mauluddiana.*** “*Web Based Information System for Sales of Micro, Small and Medium Enterprise for Tulungagung Regency*”. ***Supervisors:*** (1) ***Cahya Rahmad, ST., M.Kom., Dr. Eng.,*** (2) ***Dian Hanifudin Subhi, S.Kom., M.Kom.***

***Final Report, Informatics Management Study Program, Information Technology Department, State Polytechnic of Malang, 2021.***

*The existence of Micro, Small and Medium Enterprises (MSME) in various regions in Indonesia. MSME are growing rapidly and can provide opportunities for the community to work, produce something, and can reduce the unemployment rate where one of the mainstays in Tulungagung Regency is the marble stone business. Along with the increasing number of marble businesses in the Tulungagung area, more and more small business actors needed a place to promote their products and a place to make transactions online. In addition, another major problem was the lack of high sales due to the location of the place of business which was rarely known by buyers. In addition, another problem was about price equality, where price equality itself was a rule where the price limit on some marble products sold was not have a large price difference so as not to hamper the market price of the marble it self among sellers. Therefore, a website-based Information System was created for Micro, Small and Medium Enterprises (MSME) in the Tulungagung area so that small business actors could sell their products online and increase the sales of business actors. On the website created, there was a map feature of the intended business address and there was also a price equality feature for every MSME entrepreneur. Based on the results of system tests and those conducted on users consisting of sellers, buyers and admins obtained from the results of the questionnaire showed a percentage of 80% for admins, 86% for sellers and 87% for buyers. This percentage was an indicator that the MSME information system was running well.*

***Keywords:*** *Information System, Micro Small and Medium Enterprises (MSME) in the Tulungagung district*

## **KATA PENGANTAR**

Puji Syukur kami panjatkan kehadirat Allah AWT atas segala rahmat dan hidayah-Nya penulis dapat menyelesaikan laporan akhir dengan judul “PENGEMBANGAN LAYANAN INFORMASI AKADEMIK MENGGUNAKAN WEB SERVICE”. Laporan akhir ini penulis susun sebagai persyaratan untuk menyelesaikan studi program Diploma III Program Studi Manajemen Informatika, Jurusan Teknologi Informasi, Politeknik Negeri Malang.

Kami menyadari tanpa adanya dukungan dan kerja sama dari berbagai pihak, kegiatan laporan akhir ini tidak akan dapat berjalan baik. Untuk itu, kami ingin menyampaikan rasa terima kasih kepada:

1. Bapak Rudy Ariyanto, ST., M.Cs., selaku ketua jurusan Teknologi Informasi.
2. Bapak Hendra Pradibta, SE., MSc., selaku ketua program studi Manajemen Informatika.
3. Bapak Cahya Rahmad, ST., M.Kom., Dr. Eng selaku dosen pembimbing I kami yang selalu sabar dalam membimbing dan membantu dalam proses penyusunan dan pembuatan Laporan Akhir.
4. Bapak Dian Hanifudin Subhi, S.Kom., M.Kom selaku dosen pembimbing II kami yang juga selalu sabar dalam membimbing dan membantu dalam proses penyusunan dan pembuatan Laporan Akhir.
5. Orang tua penulis yang selalu memberikan doa dan semangat kepada penulis.
6. Dan seluruh pihak yang telah membantu dan mendukung lancarnya pembuatan Laporan Akhir dari awal hingga akhir yang tidak dapat kami sebutkan satu persatu.

Penulis menyadari bahwa dalam penyusunan laporan akhir ini, masih banyak terdapat kekurangan dan kelemahan yang dimiliki penulis baik itu sistematika penulisan maupun penggunaan bahasa. Untuk itu penulis mengharapkan saran dan kritik dari berbagai pihak yang bersifat membangun demi penyempurnaan laporan ini. Semoga laporan ini berguna bagi pembaca secara umum dan penulis secara khusus. Akhir kata, penulis ucapkan banyak terima kasih.

Malang, 31 Juni 2021

Penulis

## DAFTAR ISI

.....	ii
PERNYATAAN.....	ii
PERNYATAAN.....	iii
ABSTRAK .....	iv
<i>ABSTRACT</i> .....	v
DAFTAR ISI.....	viii
DAFTAR GAMBAR .....	x
DAFTAR TABEL.....	xi
DAFTAR LAMPIRAN .....	xv
BAB 1 PENDAHULUAN .....	1
1.1.    Latar Belakang .....	1
1.2.    Identifikasi Masalah .....	4
1.2.1.    Rumusan Masalah .....	4
1.2.2.    Batasan Masalah.....	4
1.3.    Tujuan dan Manfaat.....	5
BAB 2 DASAR TEORI .....	7
2.1    Landasan Teori .....	7
BAB 3 MODEL SISTEM .....	9
3.1.    Proses Bisnis.....	9
3.1.1.    Proses Bisnis Saat Ini .....	9
3.1.2.    Proses Bisnis Usulan .....	10
3.2.    Arsitektur dan Desain Usulan.....	10
3.2.1.    Arsitektur Sistem.....	10
3.2.2.    Use Case Diagram.....	11
3.2.3.    Diagram Alir .....	20
3.2.4. <i>Activity Diagram</i> .....	24
3.2.5.    Desain Database.....	35
BAB 4 HASIL DAN PEMBAHASAN.....	45
4.1.    Hasil Implementasi Desain.....	45

4.1.1.	Implementasi Desain Admin.....	46
4.1.2.	Implementasi Desain Fitur Penjual .....	51
4.1.3.	Implementasi Desain Fitaur Pembeli .....	57
4.2.	Hasil Pengujian Sistem.....	64
4.2.1.	Pengujian Fungsionalitas .....	64
4.2.2.	Pengujian Terhadap Pengguna .....	73
	BAB 5 KESIMPULAN DAN SARAN .....	79
5.1.	Kesimpulan.....	79
5.2.	Saran .....	79
	DAFTAR PUSTAKA .....	81
	LAMPIRAN 1 BUKTI PENGUMPULAN KEBUTUHAN SISTEM .....	83
	LAMPIRAN 2 BUKTI PENGUJIAN OLEH MITRA .....	84
	LAMPIRAN 3 BUKTI PENGUJIAN OLEH MITRA .....	85

## **DAFTAR GAMBAR**

Gambar 3. 1 Bisnis proses saat ini .....	9
Gambar 3. 2 Bisnis proses saat ini .....	10
Gambar 3. 3 Arsitektur sistem .....	11
Gambar 3. 4 Diagram Use Case .....	20
Gambar 3. 5 Diagram Alir Admin .....	21
Gambar 3. 6 Diagram alir penjual.....	22
Gambar 3. 7 Diagram alir pembeli.....	23
Gambar 3. 8 Activity Diagram Login Admin .....	24
Gambar 3. 9 Activity Diagram Data Pendaftar.....	25
Gambar 3. 10 Activity Diagram Aktivitas Transaksi.....	26
Gambar 3. 11 Activity Diagram Penyetaraan Harga .....	26
Gambar 3. 12 Activity Diagram Pencairan Dana.....	27
Gambar 3. 13 Activity Diagram Data Pembeli .....	28
Gambar 3. 14 Activity Diagram Login Penjual .....	29
Gambar 3. 15 Activity Diagram Register Penjual .....	30
Gambar 3. 16 Activity Diagram Upload Produk .....	31
Gambar 3. 17 Activity Diagram Penarikan Dana .....	32
Gambar 3. 18 Activity Diagram Register Pembeli .....	33
Gambar 3. 19 Activity Diagram Melakukan Pesanan.....	33
Gambar 3. 20 Activity Diagram Aktivitas Keranjang .....	34
Gambar 3. 21 Activity Diagram Chat .....	35
Gambar 3. 22 Desain Data Base .....	35

## DAFTAR TABEL

Tabel 1. 1 Data UMKM Kabupaten Tulungagung.....	1
Tabel 3. 1 Definisi Aktor .....	12
Tabel 3. 2 Definisi Use Case.....	12
Tabel 3. 3 Skenario Use Case Login.....	13
Tabel 3. 4 Skenario Use Case Registrasi .....	14
Tabel 3. 5 Skenario Use Case Melihat data .....	14
Tabel 3. 6 Contoh Skenario Use Case Mengelola data.....	15
Tabel 3. 7 Skenario Use Case Mengubah profil .....	15
Tabel 3. 8 Skenario Use Case Melakukan upload barang.....	16
Tabel 3. 9 Skenario Use Case Mengelola pesanan .....	17
Tabel 3. 10 Skenario Use Case Melihat bukti pembayaran .....	17
Tabel 3. 11 Skenario Use Case Melakukan checkout barang .....	17
Tabel 3. 12 Skenario Use Case Mengirim bukti Pembayaran .....	18
Tabel 3. 13 Skenario Use Case Melakukan Penarikan dana.....	18
Tabel 3. 14 Skenario Use Case Memasukkan Pustaka .....	19
Tabel 3. 15 Skenario Use Case Memberikan keluhan .....	19
Tabel 3. 16 User .....	36
Tabel 3. 17 User Pengguna .....	36
Tabel 3. 18 User Admin .....	37
Tabel 3. 19 Transaksi .....	38
Tabel 3. 20 Profil User .....	38
Tabel 3. 21 Tabel Tb Barang.....	38
Tabel 3. 22Tanggapan.....	39
Tabel 3. 23 Report.....	39
Tabel 3. 24 Pencairan.....	40
Tabel 3. 25 Kategori Penyetaraan .....	40
Tabel 3. 26 Histori pencairan.....	41
Tabel 3. 27 Detail Pesanan.....	41

Tabel 3. 28 Cart.....	42
Tabel 3. 29 Barang .....	43
Tabel 3. 30 Alamat.....	43
Tabel 3. 31 Admin Setting .....	44
Tabel 3. 1 Definisi Aktor .....	12
Tabel 3. 2 Definisi Use Case.....	12
Tabel 3. 3 Skenario Use Case Login.....	13
Tabel 3. 4 Skenario Use Case Registrasi .....	14
Tabel 3. 5 Skenario Use Case Melihat data .....	14
Tabel 3. 6 Contoh Skenario Use Case Mengelola data.....	15
Tabel 3. 7 Skenario Use Case Mengubah profil .....	15
Tabel 3. 8 Skenario Use Case Melakukan upload barang.....	16
Tabel 3. 9 Skenario Use Case Mengelola pesanan .....	17
Tabel 3. 10 Skenario Use Case Melihat bukti pembayaran .....	17
Tabel 3. 11 Skenario Use Case Melakukan checkout barang .....	17
Tabel 3. 12 Skenario Use Case Mengirim bukti Pembayaran .....	18
Tabel 3. 13 Skenario Use Case Melakukan Penarikan dana .....	18
Tabel 3. 14 Skenario Use Case Memasukkan Pencairan Dana.....	19
Tabel 3. 15 Skenario Use Case Memberikan keluhan .....	19
Tabel 3. 16 User .....	36
Tabel 3. 17 User Pengguna .....	36
Tabel 3. 18 User Admin .....	37
Tabel 3. 19 Transaksi .....	38
Tabel 3. 20 Profil User .....	38
Tabel 3. 21 Tabel Tb Barang.....	38
Tabel 3. 22Tanggapan .....	39
Tabel 3. 23 Report.....	39
Tabel 3. 24 Pencairan.....	40
Tabel 3. 25 Kategori Penyetaraan .....	40
Tabel 3. 26 Histori pencairan.....	41

Tabel 3. 27 Detail Pesanan.....	41
Tabel 3. 28 Cart.....	42
Tabel 3. 29 Barang .....	43
Tabel 3. 30 Alamat.....	43
Tabel 3. 31 Admin Setting .....	44
Tabel 4. 1 Tabel Lingkungan Pelaksanaan Pengujian .....	64
Tabel 4. 2 Tabel Pengujian Fitur Login .....	65
Tabel 4. 3 Tabel Pengujian Fitur Menampilkan Aktivitas.....	65
Tabel 4. 4 Tabel Pengujian Fitur Verifikasi Pendaftar .....	66
Tabel 4. 5 Tabel Pengujian Fitur Perubahan Data UMKM .....	66
Tabel 4. 6 Tabel Pengujian Fitur Pencairan Dana.....	67
Tabel 4.7 Tabel Pengujian Fitur Login .....	67
Tabel 4. 8 Tabel Pengujian Fitur Registrasi Penjual.....	68
Tabel 4. 9 Tabel Pengujian Fitur Edit Data Penjual .....	68
Tabel 4. 10 Tabel Pengujian Fitur Input Data Barang Pada Toko .....	69
Tabel 4. 11 Tabel Pengujian Fitur Pesanan masuk .....	69
Tabel 4. 12 Tabel Pengujian Fitur Penarikan dana .....	69
Tabel 4. 13 Tabel Pengujian Fitur Login .....	70
Tabel 4. 14 Tabel Pengujian Fitur Registrasi Pembeli.....	70
Tabel 4. 15 Tabel Pengujian Fitur Edit Akun .....	71
Tabel 4. 16 Tabel Pengujian Fitur Data Pesanan .....	71
Tabel 4. 17 Tabel Pengujian Fitur Input Barang ke keranjang .....	72
Tabel 4. 18 Tabel Pengujian Fitur Checkout Barang .....	72
Tabel 4. 19 Tabel Pengujian Fitur Input Data Upload Bukti Pembayaran .....	73
Tabel 4. 20 Tabel Bobot Nilai Jawaban .....	74
Tabel 4. 21 Tabel Data Admin Penguji.....	74
Tabel 4. 22 Contoh Tabel Pertanyaan Kuisioner dan Hasil Admin .....	74
Tabel 4. 23 Tabel Data Penjual .....	75
Tabel 4. 24 Tabel Pertanyaan Kuisioner dan Hasil Penjual.....	76
Tabel 4. 25 Tabel Data Pembeli .....	77

Tabel 4. 26 Tabel Pertanyaan Kuisioner dan Hasil Pembeli..... 78

## **DAFTAR LAMPIRAN**

LAMPIRAN 1 BUKTI PENGUMPULAN KEBUTUHAN SISTEM

LAMPIRAN 2 BUKTI PENGUJIAN SISTEM OLEH MITRA

LAMPIRAN 3 BUKTI PENGUJIAN SISTEM